

## Program szkolenia

1. Formaty – sposoby działania zespołów.
2. Zadanie i proces.
3. Poziomy Pewności zadania oraz Świadomości procesu (Dojrzałości zespołu).
4. Lider Zadania i Facylitator.
5. Process Iceberg® Model.
6. Narzędzia procesu.
7. MBTI: Myers – Briggs Type Indicator.
8. Organizacja spotkania facylitowanego.
9. Ćwiczenie: Supermarket.
10. Przegląd Process Iceberg®.
11. Sprawdzenie zrozumienia dotychczasowego materiału.
12. Modele, narzędzi i techniki.
13. Planowanie agendy spotkania.
14. Facylitowanie spotkania i kontrakt.
15. SCA i Model Warsztatu Process Iceberg®.
16. Modele i narzędzia.
17. Model Organizacji Process Iceberg®.
18. Profil Facylitatora.
19. Egzamin na poziomie Foundation.
20. Omówienie egzaminu na poziomie Practitioner.
21. Powtórzenie materiału z poziomu Foundation.
22. Rola facylitatora.
23. Kontrakt facylitatora z grupą.
24. Działania facylitatora.
25. Modele, techniki i narzędzia Praca z modelami, narzędziami, technikami facylitacji.
26. Stworzenie planu działań na facylitację grupy na bazie scenariusza.
27. Próbnny egzamin Facilitation Practitioner.
28. Facylitacja grupy na bazie planu do przedstawionego scenariusza.
29. Sposób przeprowadzenia analizy przebiegu warsztatu facylitowanego.
30. Egzamin na poziomie Practitioner.